

NLB  Skupina

kazipot

poslovno
informativni
časopis
za podjetnike

#31
zima 2005

ISSN 1408-8150

SREČNO 2006

DOLGOROČNO
NAJCENEJŠI DENAR

2

PRIHAJA EVRO –
NAŠ DENAR

12



VEDETI

- Slovenske ideje, evropski denar
- 10 **ŠE SO PRILOŽNOSTI**
V okviru Sklada za regionalni razvoj je NLB novembra v Celju pripravila drugo strokovno predavanje z naslovom Slovenske ideje, evropski denar o evropskih strukturnih skladih. Gost je bil Ulric Fayl von Hentaller, svetovalec uprave podjetja Novitech iz Belgije in svetovalec Evropske akademije za znanost in umetnost.
- 11 **WWW.NLBKUPINA.SI, WWW.NLBGROUP.SI**
Skupina NLB, v kateri je 61 članic, je poslovna priložnost za slovensko gospodarstvo na vseh 16 trgih in širše. Točne, pregledne, enostavno dostopne informacije o poslovnih razsežnostih in priložnostih Skupine NLB želimo približati vsem zainteresiranim in jih zagotoviti v vsakem trenutku. Na voljo so na www.nlbuskupina.si in www.nlbgroup.si.
- Ob letu osorej
- 12 **PRIHAJA EVRO – NAŠ DENAR**
1. januarja 2007 bo dan €, ko bo evro predvidoma nadomestil tolar in postal – naš denar. Pred nami je torej še dobro leto dni priprav na čim bolj gladek prehod na novo valuto. Uvedba evra je zahteven in kompleksen proces, ki bo vplival na celotno slovensko gospodarstvo in tudi v banki praktično ni področja, ki bi ga zaobšel.

POZNATI

- Pridobivanje dolgoročnih virov na mednarodnem trgu za privatni in javni sektor
- 2 **DOLGOROČNO NAJCENEJŠI DENAR**
Privatni in javni sektor se zadolžujeta na podobne načine. Za določeno vrsto projektov, ki so narodnogospodarskega pomena, je mogoče najeti na mednarodnem trgu kapitala sredstva po ugodni obrestni meri. V NLB zasebnikom in pravnim osebam ponujamo možnost najema deviznih posojil, ki jih banka pridobiva pri tujih bankah in finančnih institucijah.
- Storitve, namenjene slovenskim izvoznikom
- 4 **IMAMO REŠITVE ZA PODJETNIŠKE IDEJE ČEZ MEJO**
Pogoji plačila oziroma financiranja, ki so jih izvozniki pripravljene ponuditi sami ali v sodelovanju s svojo poslovno banko, postajajo eden osnovnih elementov konkurenčnosti pri nastopih na mednarodnem trgu.
- Storitve za domače banke in druge finančne ustanove
- 6 **UKROJIMO PO VAŠI MERI**
Domačim bankam in finančnim ustanovam NLB lahko ponudi tako enostavne oblike, kot je povečanje limita na računu, financiranje manjših projektov, izdajanje garancije ali poslovne kartice in skrbništvo nad poslovnimi računi.
- Začelo se je poslovanje prek Zbirnega centra Bankart
- 9 **NOVI PLAČILNI STANDARDI - ENOSTAVNO DO PLAČIL**
Zbirni center Bankart je 1. septembra 2005 dobil licenco za opravljanje poslov z novimi plačilnimi instrumenti in od 15. oktobra 2005 naprej podjetjem že nudi možnost vključevanja in izmenjavo podatkov v novih standardih za posebno položnico, posebno nakaznico, direktno odobritev, direktno obremenitev in trajni nalog.

ZNATI

- Podružnica NLB Trst
- 7 **ZA ZANESLJIVE POSLE Z ITALIJO**
Podružnica Trst ponuja široko paleto bančno finančnih storitev, enako kot Skupina NLB. Dejavnost je zaživela na vseh področjih, tudi po zaslugi širitve Skupine NLB na trge JV Evrope, kar močno vpliva na stalno povečanje obsega poslovanja. Stranke, predvsem banke in podjetja, so predvsem iz Italije in Srednje ter Jugovzhodne Evrope.
- Podružnica Ljubljana Center
- 8 **PODJETNIŠTVO - KLJUČ USPEHA**
V sodobno prenovljeni Poslovalnici za gospodarske družbe in samostojne podjetnike je osnovno vodilo zavedanje, da moramo postati prvovrsten finančni servis, ki bo približal ponudbo banke podjetjem in jim služil kot dober poslovni in finančni partner. V NLB vemo, da je podjetništvo ključ razvoja in uspeha družbe.

Kažipot, poslovno informativni časopis za podjetnike
izdaja
Nova Ljubljanska banka, d. d., Ljubljana, Trg republike 2, 1520 Ljubljana.

produkcija
Oddelek za odnose z javnostmi NLB
glavni urednik
Matej Narat
odgovorna urednica
Marija Petek
namestnica odgovorne urednice
Barbara Topič

člani uredništva
Irena Čuk, Irena Dolinar, Sandra Anterič, Maruša Kosovinc Dragonja, Dušan Mandič, Pavel Martinuč, Miro Medvešek, Alenka Mejač Krassnig, Andreja Opec, Janez Saje
lektoriranje
Neva Šolinc

oblikovanje
ID studio
fotografije
Barbara Zajc in Jaka Vinšek
fotografija na naslovnici
Barbara Zajc

grafična priprava
Multigraf, d. o. o., Ljubljana
naklada
27.000 izvodov

Skladno z Zakonom o DDV spada časopis NLB Kažipot med izdelke, za katere se plačuje davek na dodano vrednost po stopnji 8,5 %.

Brezplačno.
Prihodnja številka Kažipota izide marca 2006.

Kažipot lahko prebirate tudi na spletni na naslovu: www.nlb.si

ISSN 1408-8150

SKUPINA NLB - VEM ZAKAJ

Marjan Kramar,
predsednik uprave



SPOŠTOVANI POSLOVNI PARTNERJI, SPOŠTOVANE STRANKE NLB,

V LETIH NAŠEGA SODELOVANJA SMO ZGRADILI TRDNE ODNOSE, KI TEMELJIJO NA ZAUPANJU, VARNOSTI IN OBOJESTRANSKEM SPOŠTOVANJU.

SKUPINA NLB ALI VSEH 61 ČLANIC NA 16 TRGIH, OD TEGA 18 BANK, 23 FINANČNIH PODJETIJ, TRI ZAVAROVALNICE, DVE PODJETJI ZA UPRAVLJANJE PREMOŽENJA IN 15 PODJETIJ Z DRUGIH PODROČIJ V LETO 2006 VSTOPA Z NOVIM GESLOM:

NLB - VEM ZAKAJ,
KI STE NAM GA SPOROČILI VI.

NAM PREDSTAVLJA DODATNO ZAVEZO IN PREDVSEM PRILožNOST ZA RAZVOJ NAŠEGA POSLOVANJA NA DOMAČEM IN TUJIH TRGIH.

TUDI V LETU 2006 VAM V IMENU VODSTVA IN VSEH ZAPOSLENIH V NLB VOŠČIM OBILO USPEHOV IN OSEBNEGA ZADOVOLJSTVA.

SREČNO


Marjan Kramar, predsednik uprave

DOLGOROČNO NAJCENEJŠI DENAR

PRIVATNI IN JAVNI SEKTOR SE ZADOLŽUJETA NA PODOBNE NAČINE. ZA DOLOČENO VRSTO PROJEKTOV, KI SO NARODNOGOSPODARSKEGA POMENA, JE MOGOČE NAJETI NA MEDNARODNEM TRGU KAPITALA SREDSTVA PO UGODNI OBREŠTNI MERI. V NLB ZASEBNIKOM IN PRAVNIM OSEBAM PONUJAMO MOŽNOST NAJEMA DEVIZNIH POSOJIL, KI JIH BANKA PRIDOBIVA PRI TUJIH BANKAH IN FINANČNIH INSTITUCIJAH.

Gregor Kaiser,
direktor Sektor-
ja za poslovanje s
finančnimi institu-
cijami in poslovno
koordinacijo



POSOJILA PRI TUJIH BANKAH ZA SVOJE STRANKE

Pri tej obliki posojil se NLB zadolži pri tuji banki v svojem imenu in za račun določene stranke. Gre za ugodno obliko financiranja strank, saj je cena zadolževanja podjetja odvisna od trenutnih tržnih razmer ter položaja (ratinga) NLB na mednarodnih trgih kapitala, temu pa banka doda le pribitek, ki pokriva tveganje poslovanja z določenim podjetjem ter operativne stroške odobritve posojila.

V zadnjem letu je število odobrenih posojil iz te ponudbe nekoliko upadlo, razlog pa je obdavčenje obresti iz posojil, ki jih slovenske banke najemajo pri bankah v tujini. Zaradi ukinitve te obdavčitve v prihodnjem letu ocenjujemo, da se bo število teh posojil povečalo.

MULTILATERALNE USTANOVE ZA FINANCIRANJE PROJEKTOV PODJETIJ IN OBČIN

NLB sodeluje s številnimi multilateralnimi finančnimi institucijami, ki so aktivne v Sloveniji, predvsem z Evropsko investicijsko banko, ki je pristojna za financiranje investicijskih potreb podjetij in javnega sektorja s področja industrije, infrastrukture, telekomunikacij, turizma, racionalne rabe energije, okolje varstva, ravnanja z odpadno vodo, izobraževanja, zdravstva in podobnih projektov. Sodeluje tudi z Evropsko banko za obnovo in razvoj

za financiranje razvojnih in okoljevarstvenih projektov in Razvojno banko Sveta Evrope za financiranje predvsem socialnih projektov. S temi institucijami smo vzpostavili sodelovanje po odobrenih kreditnih linijah, iz katerih lahko NLB ob upoštevanju določenih kriterijev financira investicijske projekte svojih strank. Gre za cenovno najugodnejšo ponudbo dolgoročnih posojil banke. V nadaljevanju so podrobneje predstavljene različne oblike ponudb, ki jih NLB zagotavlja iz virov mednarodnih finančnih institucij.

1. AKTUALNA PONUDBA EIB

Je cenovno najugodnejša ponudba deviznih posojil banke in ena izmed ugodnejših ponudb na slovenskem bančnem trgu. V NLB imamo od marca lani na voljo dve ponudbi posojil, ki sta namenjeni financiranju vseh strank NLB, z izjemo fizičnih oseb (gospodinjstev) in nekaj največjih podjetij v Sloveniji. V okviru obeh ponudb financiramo najrazličnejše investicijske projekte podjetij, pri čemer bi kot glavne namene izpostavili nakup (prenova ali vlaganje v osnovna sredstva), izgradnjo, razširitev ali modernizacijo poslovnih prostorov oz. proizvodnih obratov ter nakup osnovnih in obratnih sredstev (opreme, strojev, proizvodnih linij in tovornih vozil). Vrednost posameznega posojila iz sredstev EIB ne sme presežati polovice vrednosti projekta. Za

razliko lahko strankam ponudimo sredstva iz preostale ponudbe deviznih in toolarskih posojil NLB ali pa jo stranke pokrijejo z lastnimi viri. Odobrimo devizna posojila v evrih, stranka pa lahko izbira med spremenljivo ali nespremenljivo obrestno mero.

Posojila iz sredstev EIB so se izkazala za zanimive za podjetja, ki so se prijavila na razpise strukturalnih skladov. Finančno konstrukcijo so nekatera podjetja zaključila tudi s posojili Slovenskega podjetniškega sklada.

DEVIZNA POSOJILA ZA MALA IN SREDNJE VELIKA PODJETJA, OBČINE IN LOKALNE SKUPNOSTI

Za financiranje večjih projektov imamo v banki na voljo ponudbo posojil, ki jo namenjamo javnim ali privatnim podjetjem, ki imajo do 75 milijonov evrov osnovnih sredstev ter zaposlujejo do 500 ljudi.

Omenjenim podjetjem lahko financiramo investicijske projekte v višini od 40.000 do 25 milijonov evrov, pri tem pa je višina posojila omejena na polovico vrednosti projekta..

Tudi pri teh posojilih je obrestna mera odvisna od ročnosti in bonitetne ocene podjetja, giblje pa se od 3-mesečni EURIBOR + 1,5 odstotka naprej za posojilo s spremenljivo obrestno mero.

NA SVOJI REFERENČNI LISTI IMA NLB SLEDEČA VELIKA SLOVENSKA PODJETJA: DRAVSKE ELEKTRARNE MARIBOR, HOLDING SLOVENSKE ŽELEZNICE, DARS, SOŠKE ELEKTRARNE NOVA GORICA, TERMOELEKTRARNA BRESTANICA, AQUASYSTEMS, TELEKOM SLOVENIJE, MOBITEL, NUKLEARNA ELEKTRARNA KRŠKO, TERMOELEKTRARNA ŠOŠTANJ, TERMOELEKTRARNA TOPLARNA LJUBLJANA, NLB LEASING LJUBLJANA, ADRIA AIRWAYS, ACRONI, TKI HRASTNIK, PIVOVARNA UNION ITD.

NOVA PONUDBA IZ SREDSTEV EIB BO OBČINAM IN LOKALNIM SKUPNOSTIM NA VOLJO PREDVIDOMA V PRIČETKU 2006, IZ NJE BO NLB LAHKO FINANCIRALA INVESTICIJSKE PROJEKTE OBČIN S PODROČJA INFRASTRUKTURE, KOMUNALE, ZDRAVSTVA, OKOLJEVARSTVA, ENERGIJE IN ŠE NEKATERIH DRUGIH. PO ZAHTEVAH EIB BO BANKA LAHKO FINANCIRALA PROJEKTE OBČIN DO 5 MILIJONOV EVROV, PODOBNO KOT PRI OBSTOJEČI PONUDBI POSOJIL PA BO IZ SREDSTEV EIB MOŽNO FINANCIRATI DO 50 ODSOTKOV VREDNOSTI PROJEKTA.

2. EBRD

NLB iz sredstev Evropske banke za obnovo in razvoj odobri financiranje projektov podjetij, ki so namenjeni zmanjšanju onesnaženja voda porečja Donave. Odobrimo posojila do 3 milijonov evrov, pred odobritvijo posojila mora končno soglasje dati neodvisni okoljevarstveni strokovnjak, določen od EBRD. Gre za izredno ugodno ponudbo posojil, saj so za stranke predvidene določene finančne vzpodbude, ki jih za projekte, ki izpolnjujejo določene kriterije, dodaja Svetovni okoljski sklad, podjetje jih dobi ob zaključku projekta. Banka je vsa sredstva že razporedila za financiranje desetih projektov.

3. CEB

V NLB se pravkar z Razvojno banko sveta Evrope (CEB) dogovarjamo o sklenitvi posojilne linije v višini 20 milijonov evrov, iz katere bo banka v prihodnjem letu financirala manjše investicijske projekte slovenskih podjetij in občin. Za pridobitev posojila iz teh sredstev bo potrebno zadostiti določenim kriterijem, ki so zelo podobni kriterijem EIB. V banki bomo ponudbo posojil iz sredstev CEB prilagodili obstoječi ponudbi posojil iz vira EIB, kombinacija obeh virov bo strankam omogočila, da zeleno vrednost investicijskega projekta v celoti financirajo iz ugodnih sredstev teh institucij.

SVETOVANJE IN FINANČNE STORITVE

V NLB poleg iskanja virov financiranja izvajamo tudi svetovanja za podjetja, ki se sama zadolžujejo na tujih trgih (bodisi pri komercialnih bankah ali multilateralnih finančnih institucijah) in morajo za te posle najeti finančne svetovalce.

Pri navedenih poslih, seveda odvisno od oblike zadolževanja, NLB sodeluje pri sledečih postopkih:

- pripravi razpisa oz. povabila bankam za organizacijo posojila ali izdaje garancije ob zadolževanju pri multilateralnih finančnih institucijah;
- pregledu in ovrednotenju prejetih ponudb;
- pripravi finančnih poročil za uprave podjetij in Ministrstvo za finance;
- pripravi pripomb na ponudbe in njihovo usklajevanje;
- pripravi komercialnih pripomb na osnutek pogodbene dokumentacije in usklajevanje;
- pogajanjih (odvisno od pooblastil pogajanja skupaj s pravnimi svetovalci tudi vodimo);
- pripravi podpisa pogodb;
- izpolnjevanju pogojev za operativnost posojila;
- če je za operativnost posojila potrebna tudi storitev procesnega agenta NLB, d. d., poskrbi, da naše predstavništvo v Londonu sprejme in izvaja to nalogo.

Na osnovi navedenih storitev svetovanja v NLB tem podjetjem ponudimo tudi finančne storitve, kar v praksi pomeni, da za ta podjetja vzporedno vodimo posojila, pripravljamo poročila o poslih za Banko Slovenije, podjetja obveščamo o zapadlostih in skrbimo za pravočasna plačila, pomagamo pri reševanju morebitnih reklamacij in opravljamo tudi druge storitve, ki so potrebne, da so posojila pravilno in kvalitetno vodena. Prav tako smo letos podjetjem, za katera opravljamo finančne storitve, pomagali tudi pri reševanju problematike, povezane z izvajanjem zakonom o davku od dohodka pravnih oseb.

**Informacije
so na voljo
tudi pri vašem
poslovnem
skrbniku.**

Gregor Kaiser,
direktor sektorja
T: (01) 476 91 21
F: (01) 425 21 46
gregor.kaiser@nlb.si

Alenka Smerkolj,
namestnica direktorja
sektorja
T: (01) 476 9115
F: (01) 425 21 46
alenka.smerkolj@nlb.si

Karmen Miš Bizjak,
vodja Poslovalnice za
odnose z razvitimi trgi
T: (01) 476 91 19
F: (01) 425 21 46
karmen.mis@nlb.si

IMAMO REŠITVE ZA PODJETNIŠKE IDEJE ČEZ MEJO

POGOJI PLAČILA OZIROMA FINANCIRANJA, KI SO JIH IZVOZNIKI PRIPRAVLJENI PONUDITI SAMI ALI V SODELOVANJU S SVOJO POSLOVNO BANKO, POSTAJAJO EDEN OSNOVNIH ELEMENTOV KONKURENČNOSTI PRI NASTOPIH NA MEDNARODNEM TRGU.

Iztok Gornik,
namestnik di-
rektorja Sektorja
za poslovanje s
finančnimi institu-
cijami in poslovno
koordinacijo



Slovenska podjetja se zaradi rasti, razvoja in dolgoročnejšega obstoja vedno bolj usmerjajo na tuje trge. Pri pridobitvi komercialnega dela posla je uspešnejše tisto izvozno podjetje, ki lahko svojemu partnerju – uvozniku ponudi dodatno storitev, npr. financiranje izvoznega posla oziroma finančno konstrukcijo. Podjetje, ki ponudi financiranje po boljših pogojih, kot jo kupcu ponuja njegova lokalna banka, je konkurenčnejše in ima večjo možnost pridobiti posel. Zato NLB svojim strankam nudi konkurenčne pogoje financiranja izvoznih poslov.

I. ZAVAROVANJE IZVOZNIH POSLOV

Pri mednarodnih poslih je varnost plačil ena najpomembnejših garancij za uspešnost posla. V NLB ponujamo varne instrumente, najpogosteje uporabljena sta konfirmacija akreditiva in konfirmacija garancije.

Konfirmacija akreditiva

Dokumentarni akreditiv je eden najpogostejših in najbolj varnih plačilnih instrumentov v mednarodnem plačilnem prometu. Je pisna obveza banke v imenu uvoznika, da bo plačala izvozniku vrednost dokumentov v okviru določenega roka pod pogojem, da izvoznik predloži banki dokumente, ki so v skladu s pogoji in roki, predpisanimi v akreditivu. Akreditiv nudi visoko stopnjo varnosti tako za kupca - uvoznika kot za prodajalca - izvoznika. Tveganje, ki ga prevzame slovenski izvoznik, je torej tveganje tuje banke. Če slovenski izvoznik ne zaupa tujim bankam, pri katerih njihov partner odpre akreditiv, lahko zahteva konfirmacijo akreditiva NLB. O tem se dogovori s svojim partnerjem, ki svoji banki poda zahtevek za otvoritev akreditiva in za konfirmacijo NLB. Tuja banka nato zahtevek posreduje v NLB, ki se na osnovi svoje poslovne politike in bonitete tuje banke odloči za konfirmacijo akreditiva. Na ta način vstopi v obvezo plačila po akreditivu NLB.

Prednosti izvoznika pri konfirmaciji akreditiva so, da s konfirmacijo akreditiva prevzame NLB (potrdilna, konfirmirajoča banka) tveganje tuje banke. NLB ob akreditivu z odloženim plačilom poleg konfirmacije izvozniku lahko ponudi tudi odkup terjatve po akreditivu in

izplačilo akreditivnega zneska takoj po prezentaciji pravih dokumentov.

Osnovni pogoji

- namen: NLB prevzame tveganje neplačila tuje banke
- znesek akreditiva: do 100 % vrednosti posla
- valuta akreditiva: valuta akreditiva je enaka valuti posla
- ročnost: do 3 let
- nadomestilo: provizija za konfirmacijo akreditiva se obračunava mesečno ali trimesečno; dodatno se obračunavajo običajni stroški iz naslova akreditiva, in sicer nadomestilo za pregled dokumentov avizirna provizija in prilivna provizija
- izplačilo akreditiva: ob zapadlosti akreditiva

Konfirmacija garancije in izdaja garancije na podlagi kontragarancije

Bančna garancija je instrument zavarovanja plačila pogodbenih obveznosti, ki jo lahko izvoznik zahteva od kupca, izda jo tuja banka v korist slovenskega izvoznika.

Če izvoznik ugotovi, da je tveganje tuje banke preveliko, se lahko s partnerjem dogovori za bančno garancijo, konfirmirano ali izdano v NLB. Uvoznik blaga zahteva za izdajo bančne garancije posreduje svoji banki. Posebej mora podati tudi zahtevo za konfirmacijo garancije. Pri tem obstajata dve možnosti. Tuja banka lahko izda garancijo neposredno v korist izvoznika in jo skupaj z zahtevkom za konfirmacijo posreduje NLB. Le-ta nato garancijo konfirmira. Druga možnost je, da tuja banka izda po nalogu uvoznika kontragarancijo v korist NLB, ki nato izda garancijo v korist slovenskega izvoznika. NLB v obeh primerih vstopi v ob-

vezo za plačilo po garanciji.

Prednosti izvoznika pri konfirmaciji garancije ali izdaji garancije na podlagi kontragarancije so, da s konfirmacijo garancije ali izdaje garancije na podlagi kontragarancije prevzame NLB tveganje tuje banke. Poleg tega NLB v primeru, ko izvoznik pridobi v zavarovanje posla od tuje banke garancijo na odloženo plačilo, ponudi poleg konfirmacije tudi odkup terjatve po garanciji in izplačilo zneska terjatve takoj po prezentaciji pravih, v garanciji določenih dokumentov.

Osnovni pogoji

- namen: NLB prevzame tveganje neplačila tuje banke
- znesek garancije: do višine vrednosti posla
- valuta garancije: enaka valuti posla
- ročnost: praviloma do 3 let
- nadomestilo: provizija za konfirmacijo garancije ali za izdajo garancije na podlagi kontragarancije se obračuna trimesečno v naprej; plačnik provizije je naročnik konfirmacije (tuja banka) oz. upravičenec, če je tako specificirano
- unovčenje garancije: garancija se unovči ob zapadlosti terjatve, če terjatev ne poravnava osnovni dolжник

II. FINANCIRANJE IZVOZNIH POSLOV

Odkup terjatve (diskontiranje odloženega plačila) je prodaja nedospelih terjatev Novi Ljubljanski banki, ki se nanašajo na izvoz blaga slovenskega izvoznika. Prodajalec terjatve s tem prenese tveganje neizpolnjevanja pogodbenih obveznosti, ki se nanašajo na neplačilo kupca, na NLB. Ta prodajalcu terjatve izplača diskontirano vrednost terjatve, ki je lahko iz naslova akreditiva, garancije ali menice. Od-

PRI TOVRSTNIH POSLIH IMA NLB POZITIVNE IZKUŠNJE S STRATEŠKIMI SLOVENSKIMI PODJETJI, KOT SO ISKRATEL, LEK, GORENJE, KRKA, GOSTOL-GOPAN, DANFOSS COMPRESSORS, FRUCTAL, ENERGOPLAN, RUDIS, SMELT, TURBOINŠTITUT, VEGRAD IN ŠTEVILNI DRUGI.

NLB OHRANJA VODILNO VLOGO MED SLOVENSKIMI BANKAMI PRI STORITVAH IZVOZNEGA FINANCIRANJA IN ZAVAROVANJA POSLOV MEDNARODNE TRGOVINE IN SPREMLJA SVOJE STRANKE PRI NASTOPIH NA VSEH POMEMBNIH TUJIH TRGIH. PREDVSEM GRE ZA TRGE JV EVROPE IN TRGE BIVŠE SZ (RUSIJA, UKRAJINA, KAZAHSTAN, BELORUSIJA ...), POSLOVANJE PA SE ŠIRI NA NOVE TRGE, KOT SO PAKISTAN, IRAN, TURČIJA IN DRŽAVE MEDITERANA IN BLIŽNJEGA VZHODA.

kup terjatve je mogoč brez pravice do uveljavljanja regresa nasproti prodajalcu terjatve. Prednosti za izvoznika pri omenjenem načinu financiranja so, da izvoznik dobi takojšnje plačilo po opravljenem izvozu in po opravljenem odstopu terjatve ni izpostavljen tveganjem, ki izhajajo iz posla.

Osnovni pogoji

- namen: pridobitev likvidnih sredstev in prenos tveganja neplačila na NLB
- znesek odkupa: do 100 % vrednosti posla
- valuta: EUR, USD
- ročnost: 3 do 5 let
- zavarovanje: terjatev, ki je predmet odkupa, je zavarovana z garancijo tuje banke oz. akreditivom tuje banke
- diskontna stopnja: na osnovi referenčne obrestne mere, tj. EURIBORja oz. LIBORja za ustrezno časovno obdobje in marže, ki je odvisna od prevzetega tveganja (banke)
- nadomestila in provizije se obračunavajo v odvisnosti od vrste terjatve in tveganja, ki ga banka prevzema
- izplačilo: odstopniku terjatve se na podlagi predložitve ustreznih dokumentov izplača diskontirano vrednost terjatve

Odkup terjatve (dobaviteljsko posojilo) je tako financiranje posla, da NLB odkupi nezapadlo terjatev iz naslova dobaviteljskega posojila, ki ga slovensko podjetje odobri svojemu kupcu in katerega odplačilo glavnice in pripadajočih obresti je zavarovano z bančno garancijo, sprejemljivo za našo banko. NLB slovenskemu podjetju takoj po opravljenem izvozu na osnovi predložitve izvoznih dokumentov izplača kupnino, zmanjšano za nadomestila in

pripadajoče obresti. Znesek odobrenega posojila in pripadajoče obresti uvoznik odplačuje direktno na račun NLB. Prodajalec terjatve s tem prenese tveganje neizpolnjevanja pogodbenih obveznosti, ki se nanašajo na neplačilo s strani kupca na NLB. Odkup terjatve iz naslova dobaviteljskega posojila je mogoč brez regresne pravice do prodajalca terjatve. Prednosti za izvoznika pri omenjenem načinu financiranja so, da izvoznik dobi takojšnje plačilo po opravljenem izvozu in ni izpostavljen tveganjem, ki izhajajo iz posla.

Osnovni pogoji

- namen: pridobitev likvidnih sredstev in prenos tveganja neplačila na NLB
- znesek odkupa: do 100 % vrednosti posla
- valuta: EUR, USD
- ročnost: od 3 do 5 let
- zavarovanje je odvisno od tveganja države, tveganja poslovne banke ter od pogojev osnovnega posla, v zavarovanje posla mora uvoznik zagotoviti garancijo za NLB sprejemljive tuje banke
- obrestna mera je nespremenljiva za celotno obdobje trajanja kredita
- nadomestila in provizije: višina nadomestila in provizije je odvisna od prevzetega tveganja
- izplačilo: odstopniku terjatve se na podlagi predložitve ustreznih izvoznih dokumentov izplača znesek kredita, ki ga odobri svojemu uvozniku
- odplačilo: znesek odobrenega kredita in pripadajoče obresti uvoznik odplačuje na račun NLB

Posojilo tujemu kupcu (banki) (Buyer's Credit) pomeni, da NLB odobri posojilo tujemu kupcu

ali njegovi banki.

Posojilo je odobreno v valuti in v vrednosti osnovnega posla. Večina pogojev kreditiranja je podobna pogojem pri navadnem komercialnem Posojilu, le da je to posojilo strogo namensko. Odobritev posojila je pogojena s podpisom komercialne pogodbe, iz katere je razviden osnovni posel med slovenskim izvoznikom in tujim kupcem. Sredstva posojila se nakažejo neposredno na račun slovenskega izvoznika na podlagi dokumentov, ki izkazujejo, da je bilo blago po komercialni pogodbi izvoženo oz. storitve opravljene.

Prednosti za izvoznika pri omenjenem načinu financiranja so, da izvoznik dobi takojšnje plačilo po opravljenem izvozu oz. opravljeni storitvi. NLB prevzema pogajanja o financiranju posla, medtem ko se izvoznik pogaja o komercialnem delu posla. Pri tovrstnem financiranju kupec ni izpostavljen tveganjem, ki izhajajo iz financiranja posla.

Osnovni pogoji

- namen: financiranje slovenskega izvoza, naj gre pri tem za izvoz blaga, za izvajanje investicijskih del ali drugih storitev
- znesek kredita: odvisen od finančne konstrukcije, praviloma je potreben lasten delež sredstev investitorja v določenem odstotku od vrednosti posla
- valuta financiranja: EUR in USD
- ročnost: najmanj 1 leto in največ 10 let
- zavarovanje: v primeru kredita kupcu se zahteva bančna garancija ustrezne poslovne banke.
- obrestna mera: variabilna, določena na osnovi EURIBOR-ja ali LIBOR-ja, povečana za obrestno maržo.

Informacije so na voljo tudi pri vašem poslovnem skrbniku.

Gregor Kaiser,
direktor sektorja
tel: (01) 476 91 21, fax:
(01) 425 21 46, e-mail:
gregor.kaiser@nlb.si

Iztok Gornik,
namestnik direktorja
sektorja in vodja Poslovalnice za odnose s trgi na prehodu
tel: (01) 476 91 20, fax:
(01) 425 21 46, e-mail:
iztok.gornik@nlb.si

UKROJIMO PO VAŠI MERI

DOMAČIM BANKAM IN FINANČNIM USTANOVAM NLB LAHKO PONUDI TAKO ENOSTAVNE OBLIKE, KOT JE POVEČANJE LIMITA NA RAČUNU, FINANCIRANJE MANJŠIH PROJEKTOV, IZDAJANJE GARANCIJE ALI POSLOVNE KARTICE IN SKRBNiŠTVO NAD POSLOVNIMI RAČUNI.

Alenka Smerkolj,
namestnica di-
rektorja Sektorja
za poslovanje s
finančnimi institu-
cijami in poslovno
koordinacijo



ODOBRITEV LIMITA NA POSLOVNEM RAČUNU

Zagotavljanju preprostega tekočega poslovanja in likvidnosti finančne organizacije je namenjen klasični limit na poslovnem računu. Stranki se v tem primeru odobri negativno stanje na poslovnem računu v višini pogodbenega limita za obdobje do enega leta. Obresti se obračunavajo po fiksni obrestni meri, in sicer le na črpani del limita. Podoben bančni produkt je revolvirsko posojilo, ki se prav tako odobri za obdobje do enega leta. Odobrena sredstva lahko stranke črpajo po predhodni najavi in vračajo kadarkoli v dogovorjenem obdobju. Obresti se prav tako obračunavajo po fiksni obrestni meri, in sicer le na črpani del revolvirškega posojila.

FINANCIRANJE MANJŠIH OSNOVNIH IN OBRTNIH SREDSTEV TER VEČJIH PROJEKTOV

Ko je potrebno financiranje obratnih in manjših osnovnih sredstev, se finančne organizacije lahko odločajo med tolaškimi kratkoročnim posojilom, deviznim kratkoročnim posojilom ali tolaškimi kratkoročnim posojilom za uvoz blaga in storitev, in sicer iz lastnih ali tujih virov. Vsi se obračunavajo po fiksni obrestni meri, le-ta pa se določi na podlagi vsakokrat veljavne izhodiščne obrestne mere za tovrstna posojila in se nadgradi s pribitki glede na boniteto, kvaliteto zavarovanja, ročnost posojila in strankino sodelovanje z banko.

Pri sklenitvi dolgoročnejšega posojilnega razmerja, ki je namenjeno financiranju večjih projektov finančnih organizacij, širitvi njihove poslovne dejavnosti oz. financiranju naložb in drugih investicij, lahko finančne organizacije izbirajo med najemom tolaških ali deviz-

nih posojil, tako iz lastnih sredstev banke kot tudi iz tujih virov. Prav tako jim v poslovalnici svetujemo, ali naj sklenejo posojilno pogodbo po fiksni ali variabilni obrestni meri ter takšen način odplačevanja posojila, ki je najbolj prilagojen njihovim željam oz. potrebam. Tudi v tem primeru so obrestne mere oz. stroški odobritve najetega posojila odvisni od bonitete finančne organizacije, ročnosti posojila, kvalitete zavarovanja in sodelovanja z banko. Zahtevano zavarovanje za posamezne naložbe je odvisno od vsebine in lastnosti zaprosenega posojila. Posojila se lahko zavarujejo z bianco menicami z menično izjavo, pobotom s sredstvi na poslovnem računu, poročtvom pravne osebe oz. zasebnika, zastavo prvovrstnih vrednostnih papirjev in denarnih sredstev, zastavo terjatev, zastavo premoženja in nepremičnin, zavarovanjem pri zavarovalnici ter ostalimi oblikami zavarovanja.

IZDAJANJE BANČNIH GARANCIJ

Ker se finančne organizacije pri svojem poslovanju na domačem in mednarodnem trgu srečujejo s številnimi tveganji, danes vsako večjo in kompleksnejšo poslovno transakcijo spremljajo različne vrste bančnih garancij, s katerimi želijo v poslu omejiti tveganje. V ta namen izdajamo različne vrste storitvenih in plačilnih garancij v tolaških ali vezane v tuji valuti. Med storitvene uvrščamo garancijo za resnost ponudbe, garancijo za dobro izvedbo del, avansno garancijo, garancijo za odpravo napak v garancijskem roku, med plačilne pa garancijo za pravočasno plačilo blaga, carinsko garancijo in tranzitno garancijo. Na željo podjetja vedno pomagamo izbrati tisto, ki je najprimernejša za posamezen posel.

IZDAJANJE POSLOVNIH KARTIC TER SKRBNiŠTVO NAD POSLOVNIMI RAČUNI FINANČNIH INSTITUCIJ

Široko izbiro posojil in garancij dopolnjujemo s ponudbo različnih poslovnih kartic, ki omogočajo finančnim organizacijam enostavno plačevanje ter brezgotovinsko razpolaganje z lastnimi sredstvi. Večinoma se odločajo za poslovne kartice Eurocard/MasterCard, ki so namenjene plačevanju službenih izdatkov. S kartico lahko finančne organizacije plačujejo blago in storitve na vseh prodajnih mestih z oznako Eurocard/MasterCard doma in v tujini. Poleg tega lahko dvigujejo gotovino na bankomatih ali v bančnih poslovalnicah označenih z nalepko Eurocard/MasterCard. Porabo po kartici poravnava enkrat mesečno, kar omogoča odlog plačila obveznosti do enega meseca, brez plačila obresti. Poslovalnica prav tako opravlja skrbništvo nad poslovnimi računi finančnih organizacij, ki so pogoj za izvajanje tolaškega in deviznega plačilnega prometa v vsaki družbi (plačevanje računov, prejemanje plačil ...). V NLB lahko družba z enim računom posluje v celotni bančni skupini. Vezano na odprtje računov nudimo finančnim organizacijam tudi elektronsko banko Proklik NLB, ki jim omogoča hitro, cenejše in preprosto opravljanje in upravljanje z denarnimi sredstvi na računih povezanih družb doma in v tujini. Obstaja osem različnih produktov glede na potrebe finančne organizacije in način povezave z banko. Ob odprtju poslovnega računa se dodeli vsaki finančni organizaciji poslovni skrbnik, ki spremlja njeno poslovanje, sledi njenim potrebam, jo seznanja z bančno ponudbo, ji svetuje in predstavlja glavno vez za vse posle z banko.

**Podrobnejše informacije na voljo
pri vašem poslovnem skrbniku ali v
Sektorju za poslovanje s finančnimi
institucijami in poslovno koordinacijo NLB.**

Gregor Kaiser,
direktor sektorja
T: (01) 476 91 21
F: (01) 425 21 46
gregor.kaiser@nlb.si

Alenka Smerkolj,
namestnica
direktorja sektorja
T: (01) 476 9115
F: (01) 425 21 46
alenka.smerkolj@nlb.si

Nataša Zavadlav,
vodja Poslovalnice
za odnose z domačimi
bankami in finančnimi
organizacijami
T: (01) 476 91 18
F: (01) 425 21 46
natasa.zavadlav@nlb.si

ZA ZANESLJIVE POSLE Z ITALIJO

PODRUŽNICA TRST PONUJA ŠIROKO PALETO BANČNO FINANČNIH STORITEV, ENAKO KOT SKUPINA NLB. DEJAVNOST JE ZAŽIVELA NA VSEH PODROČJIH, TUDI PO ZASLUGI ŠIRITVE SKUPINE NLB NA TRGE JV EVROPE, KAR MOČNO VPLIVA NA STALNO POVEČANJE OBSEGA POSLOVANJA. STRANKE, PREDVSEM BANKE IN PODJETJA, SO PREDVSEM IZ ITALIJE IN SREDNJE TER JUGOVZHODNE EVROPE.

Andrej Bratož,
direktor
Podružnice Trst



Direktor Podružnice Trst Andrej Bratož pojasnjuje: »Že od ustanovitve dobro sodelujemo s številnimi bankami, tudi slovenskimi. V začetku je zanje podružnica opravljala osnovne dejavnosti, predvsem plačilni promet, kasneje smo dodali še potrjevanje akreditivov, izdajanje garancij na osnovi kontragarancij za najemanje posojil.« Širi se tudi krog podjetij, ki sodelujejo s tržaško podružnico NLB. Nove stranke pridobivajo preko ponujanja storitev tistim podjetjem, za katere ocenjujejo, da bi glede na naravo posla potrebovale učinkovitega bančnega poslovnega partnerja na italijanski strani, del podjetij pa stopi v stik, ko jih k njim usmerijo kolegi iz Slovenije. »Nekatera podjetja poslujejo z nami kontinuirano, druga občasno, ko se pojavi finančni problem. Potrebujemo nas, ko je potrebno italijanskim strankam posredovati zagotovila, če želijo dobiti povrnjen davek v Italiji ali če morajo italijanskemu podjetju izdati plačilno garancijo. Stranke pogosto iščejo tudi bonitetne informacije,« je predstavil obseg poslovanja s slovenskimi podjetji Andrej Bratož. Podružnica NLB Trst deluje tudi kot informativni servis slovenskim podjetjem, ki želijo navezati poslovne odnose z italijanskimi podjetji. Andrej Bratož poudarja: »Največji ugled smo si pridobili z zanesljivim plačilnim prometom. Stranke zaupajo zaradi

profesionalnosti vsem 24 sodelavcem. Vedo, da delamo hitro in prenos izvršimo z minimalnimi stroški, zato posel stalno narašča, tudi na račun sodelovanja z večjim številom bank.«

OPAZNO POVEČANJE FORFETIRANJA

Italijanska podjetja podružnico obiščejo predvsem, ko se odločajo za odprtje hčerinskih podjetij v Sloveniji, kot tudi v drugih državah JVE, saj iščejo potrebne informacije o delovni zakonodaji, o bančnem sistemu, o bonitetnih ocenah potencialnih slovenskih poslovnih partnerjev in podobno. Zadnja leta beležimo opazen porast forfetiranja, predvsem odkup terjatev italijanskih strank do uvoznikov iz držav srednje in JV Evrope. »Tudi letos pričakujemo rast teh poslov, saj prinašajo podjetjem številne prednosti. Na ta način si izboljšajo likvidnost in se izognejo morebitnemu komercialnemu tveganju. V Podružnici Trst opažamo, da tisti, ki so v začetku iskali forfetiranje, rade volje nadaljujejo poslovanje tudi na drugih področjih, ki jih ponujamo,« je pojasnil Andrej Bratož.

SODELOVANJE S SKUPINO NLB

V Podružnici Trst poslujejo ne le po jugovzhodu, ampak tudi preko Poljske, Češke in Madžarske. Kot pravi Andrej Bratož,

načrtujejo, da bodo v sodelovanju s Skupino NLB v celoti servisirali podjetja, ki sodelujejo z Italijo. Tako trgi na jugovzhodu Evrope postajajo drugi domači trg Podružnice NLB Trst. Uspešno so vpeljali nekatere posle s Tutunsko banko, CBS in Continental banko ... Italijanska podjetja se zanimajo predvsem za pokrivanje tveganj na bosanskem in makedonskem trgu. »Podjetjem, ki že sodelujejo z nami, sami predlagamo, naj bančnega partnerja poiščejo v Skupini NLB, dobrodošle pa so tudi stranke belgijske KBC, ki iščejo zanesljivega poslovnega partnerja,« je povedal Andrej Bratož.

ISKANA BANKA V GORICI

Poslovalnica NLB v Gorici ima lepo število strank. Veliko podjetij iz videmsko-goriške ima mešana podjetja v Sloveniji, ki z velikim zadovoljstvom uporabljajo poslovne priložnosti Podružnice Trst. Po vstopu Slovenije v Evropsko unijo in po sprostitvi pretoka kapitala, ljudi in storitev beležijo povečan promet, a tudi nižje cene. Nove poslovne priložnosti med italijanskimi podjetji iščemo na videmskem, beneškem in v okolici Padove ter Trevisa, torej v regiji Veneto, ki je industrijsko zelo bogata, zato je velik del naših kadrovske moči in tržnih dejavnosti usmerjen prav tja.

Informacije o ponudbi Podružnice NLB v Trstu in Poslovalnice NLB v Gorici dobite na spletnem portalu www.nlb.it

Podružnica NLB Trst
Trg Oberdan 4
34133 Trst, Italija
T: +39 040 67 28 711
info@nlb.it
vsak delavnik
8.30–12.00 in 14.00–16.00

Poslovalnica Gorica - Gorizia
Paolo Čeh,
vodja
Corso Italia 233
34170 Gorica, Italija
T: +39 048 152 40 59

PODJETNIŠTVO - KLJUČ USPEHA

V SODOBNO PRENOVLJENI POSLOVALNICI ZA GOSPODARSKE DRUŽBE IN SAMOSTOJNE PODJETNIKE JE OSNOVNO VODILO ZAVEDANJE, DA MORAMO POSTATI PRVOVRSTEN FINANČNI SERVIS, KI BO PRIBLIŽAL PONUDBO BANKE PODJETJEM IN JIM SLUŽIL KOT DOBER POSLOVNI IN FINANČNI PARTNER. V NLB VEMO, DA JE PODJETNIŠTVO KLJUČ RAZVOJA IN USPEHA DRUŽBE.

Vito Cigoj,
direktor Podružnice
Ljubljana Center



Vito Cigoj je vodenje Podružnice Ljubljana Center prevzel pred letom. Zavedanje, da gre za največjo podružnico v Novi Ljubljanski banki, ki po obsegu in univerzalnosti poslovanja lahko predstavlja srednjo veliko banko v Sloveniji, ter njeno umeščenost v finančni, družbeni in politični center države, mu je kar samo po sebi ponujalo izziv in cilj: postati najuspešnejša in najdonosnejša podružnica v Skupini NLB.

Vsaki stranki nudimo storitve proaktivno, vidimo jo skozi prizmo podjetništva in občana z aktivnostmi na terenu in dobrim timskim delom. Letos nam je tudi uspelo zgraditi uspešen mobilni tim, ki je sestavljen iz komercialistov, ki pokrivajo različna področja (fizične in pravne osebe) in delajo pretežno na terenu. Vsak podjetnik je izziv in priložnost, da razvijemo partnerski odnos in mu zagotovimo kakovosten in celovit finančni servis. Predvsem želimo svojim strankam ponudbo oblikovati po njihovi meri in jih s takim pristopom ne le zadovoljiti ampak navdušiti za naše storitve. Pravnim osebam in zasebnikom ponujamo celotno paletu bančnih storitev. Med zasebniki prevladujejo odvetniki, zdravniki, svobodni kulturni delavci in drugi samostojni poklici. Prav tako skrbimo za zelo številna društva, sindikate, zveze in druge nefinančne organizacije. Njim prilagajamo tudi ponudbo, saj se te stranke relativno malo zadolžujejo. Za stranke ne opravljamo zgolj plačilnega prometa in vodenja njihov računov, temveč jim tudi svetujemo pri ustanavljanju podjetja in nadaljnjem poslovanju. Naše stranke usmerjamo v poslovanje po sodobnih tržnih poteh in si prizadevamo čim bolj

predstaviti prednosti elektronskega poslovanja, saj je za podjetnike čas še posebej pomemben. S trgovci sklepamo pogodbe za sprejem kartic in najemanje Bankreditov, prav tako pa tudi pogodbe o storitvah Zbirnega centra. Poleg redne ponudbe posojil, garancij in drugih nekoliko zahtevnejših finančnih storitev, kot so odpiranje akreditivov, pomoč pri najemanju lizinga, odkup terjatev, posredovanje pri prodaji vrednostnih papirjev in podobno, v zadnjem času posebej poudarjamo dolgoročno posojila, dolgoročno devizna posojila Evropske investicijske banke ter svetovanje podjetjem pri črpanju nepovratnih sredstev iz strukturnih skladov EU, saj se zavedamo, da je ravno na tem področju veliko priložnosti za uspešno in profesionalno sodelovanje s tem segmentom naših strank. Prepričan sem, da nam bo to uspelo, saj imamo dobro usposobljene in motivirane sodelavce, s katerimi prepoznavamo podjetnikove dobre ideje, ki so vredne zaupanja in našega investiranja. V podružnici smo si zato zadali, da Poslovalnica za gospodarske družbe in samostojne podjetnike na široko odpre vrata podjetnikom in tako pomembno vpliva k uresničevanju zastavljenega cilja: postati naj-

uspešnejša in najdonosnejša podružnica v Skupini NLB.

V Podružnici NLB Ljubljana Center je 242 zaposlenih, organizacijsko pa smo razdeljeni v 10 poslovalnic, oddelek za spremljavo ter vodstvo. Letos smo se kadrovskega nekoliko prenovili, saj menim, da občasne rotacije pri vodenju predstavljajo ugoden motivacijski krog. Vsaka sprememba prinaša nov veter ter zagotavlja dinamičnost in večjo podjetnost tako pri vodjih kot tudi pri sodelavcih.

V vseh poslovalnicah opravljamo vse bančne posle tako za fizične kot pravne osebe, izjema je Poslovalnica za gospodarske družbe in samostojne podjetnike, ki je specializirana za poslovanje s srednjimi in malimi gospodarskimi družbami ter zasebniki. Seveda pa tudi v tej poslovalnici sodelavci tržijo storitve za fizične osebe.

Podružnica Ljubljana-Center Trg republike 2, Ljubljana T: (01) 476 23 30	Poslovalnica za gospodarske družbe in samostojne podjetnike Trg republike 2, Ljubljana T: (01) 476 23 43	Poslovalnica za svetovanje in osebno bančništvo Trg republike 2, Ljubljana T: (01) 476 21 34	Poslovalnica za tuje osebe Trg republike 2, Ljubljana T: (01) 476 21 81	Poslovalnica Beethovnova Beethovnova 7, Ljubljana T: (01) 426 13 32	Poslovalnica Dalmatinova Dalmatinova 4, Ljubljana T: (01) 300 23 50
	Poslovalnica Mestna hranilnica ljubljanska Čopova 3, Ljubljana T: (01) 476 50 96	Poslovalnica Mestni trg Mestni trg 16, Ljubljana T: (01) 251 32 95	Poslovalnica Tavčarjeva Tavčarjeva 7, Ljubljana T: (01) 300 05 11	Poslovalnica Trdinova Trdinova 4, Ljubljana T: (01) 433 60 62	

NOVI PLAČILNI STANDARDI - ENOSTAVNO DO PLAČIL

ZBIRNI CENTER BANKART JE 1. SEPTEMBRA 2005 DOBIL LICENCO ZA OPRAVLJANJE POSLOV Z NOVIMI PLAČILNIMI INSTRUMENTI IN OD 15. OKTOBRA 2005 NAPREJ PODJETJEM ŽE NUDI MOŽNOST VKLJUČEVANJA IN IZMENJAVO PODATKOV V NOVIH STANDARDIH ZA POSEBNO POLOŽNICO, POSEBNO NAKAZNICO, DIREKTNO ODOBRITEV, DIREKTNO OBREMENITEV IN TRAJNI NALOG.

Alenka Narat,
Sektor za
marketing NLB



ZAKAJ BI SE ODLOČILI ZA IZMENJAVO PODATKOV PREK ZC BANKART?

- ker sklenete pogodbo za izmenjavo podatkov le z eno banko in ta dogovor velja za ves bančni sistem. To pomeni, da boste z eno pogodbo uredili vse potrebno, da bodo npr. vaše direktne obremenitve izvedene na računih strank v vseh bankah. Z drugimi bankami vam tako ne bo potrebno sklepati pogodb,
- zagotovljena je standardizirana oblika zapisa in način izmenjave podatkov. Do sedaj ste se morali prilagajati posameznim standardom bank, od sedaj naprej pa velja le en standard za vse banke,
- omogočena je elektronska izmenjava podatkov,
- omogočena je višja kvaliteta storitve in večja ažurnost obdelave podatkov.

KAKO IZMENJEVATI PODATKE?

Ob vključitvi v ZC Bankart se lahko odločite za posredni ali neposredni način izmenjave podatkov. Posreden način izmenjave poteka prek

pogodbene banke (poslovni partner – pogodbeni banka – ZC Bankart – druge banke in obratno), neposreden pa prek ZC Bankart (poslovni partner – ZC Bankart – banke in obratno).

PREDNOSTI, KI JIH BOSTE IMELI, ČE BOSTE IZMENJEVALI PODATKE POSREDNO PREK NLB:

- nudili vam bomo pomoč in svetovanje pri pripravi podatkov ter z vami sodelovali v fazi testiranja izmenjave podatkov. ZC Bankart takšne pomoči ne bo nudil, in če datoteka s podatki ne bo ustrezala standardom, jo bo zavrnil in zahteval za izvršitev storitve pravilne, popolne in jasne podatke,
- omogočali vam bomo izmenjavo podatkov prek Proklika NLB. Proklik NLB boste lahko uporabljali za izvajanje celotnega plačilnega prometa, za izmenjavo datotek,... torej z eno računalniško rešitvijo boste lahko opravili več storitev,
- nudili vam bomo centralno mesto za sprejem reklamacij. Zagotovili bomo mesto, kamor boste posredovali reklamacije, ki se

nanašajo na matične in prometne podatke. Obravnavali bomo tiste reklamacije, ki se nanašajo na račune, odprte v NLB, d. d., za ostale bomo poskrbeli, da jih bo prejela banka, ki je transakcijo izvršila,

- prav tako boste lahko vsa pooblastila za direktne obremenitve posredovali v NLB, mi pa bomo poskrbeli, da jih bo prejela tista banka, ki bo izvedla otvoritev teh pooblastil pri svojih strankah.

KAKO SE VKLJUČITI V ZC BANKART?

- z matično banko sklenete pogodbo,
- izpolnite obrazec Izjava o vključitvi v poslovanje s plačilnimi instrumenti,
- opravite testno izmenjavo podatkov pri pogodbeni banki ali pri ZC Bankart, torej s tisto institucijo, s katero boste izmenjevali podatke, in ta vam bo izdala potrdilo o uspešno opravljenem testu,
- za direktne obremenitve je potrebno pripraviti še obrazec migracijski popis.

VSE POSLOVNE PARTNERJE, KI ŽE IZMENJUJETE PODATKE V NOVIH STANDARDIH, VABIMO DA SE ČIMPREJ OGLASITE PRI SVOJIH SKRBNIKIH IN UREDITE VSE POTREBNO ZA VKLJUČITEV V POSLOVANJE PREK ZC BANKART. KER ŽE IZMENJUJETE PODATKE V NOVIH STANDARDIH, STE TEST PRAVILNOSTI POSLOVANJA ŽE OPRAVILI IN TAKO VAM OSTAJA LE ŠE PRIPRAVA MIGRACIJSKEGA POPISA, IZPOLNITEV IZJAVE O VKLJUČITVI TER PODPIS POGODBE.

VSE OSTALE POSLOVNE PARTNERJE PRAV TAKO VABIMO K SODELOVANJU IN VAS PROSIMO, DA SE OGLASITE PRI SVOJIH SKRBNIKIH. PODROBNA PREDSTAVITEV IZMENJAVE PODATKOV VAM BO OLAJŠALA VAŠO ODLOČITEV. ZAGOTAVLJAMO VAM, DA VAM BOMO Z NAŠO STROKOVNO POMOČJO OMOGOČILI ČIM LAŽJI PREHOD NA UPORABO NOVIH PLAČILNIH STANDARDOV IN UČINKOVITO IZVAJANJE LE – TEH.

ŠE SO PRILOŽNOSTI

V OKVIRU SKLADA ZA REGIONALNI RAZVOJ JE NLB NOVEMBRA V CELJU PRIPRAVILA DRUGO STROKOVNO PREDAVANJE Z NASLOVOM SLOVENSKE IDEJE, EVROPSKI DENAR O EVROPSKIH STRUKTURNIH SKLADIH. GOST JE BIL ULRIC FAYL VON HENTALLER, SVETOVALEC UPRAVE PODJETJA NOVITECH IZ BELGIJE IN SVETOVALEC EVROPSKE AKADEMIJE ZA ZNANOST IN UMETNOST.

Irena Oven,
Kabinet uprave

Srečanje je bilo namenjeno razpravi o sistemu strukturalnih skladov EU, izmenjavi izkušenj in predstavitvi načrtovanih novosti za obdobje 2007–2013. Podrobno je bila predstavljena vloga finančnih institucij pri črpanju strukturalnih sredstev s poudarkom na kratkoročnih in dolgoročnih finančnih instrumentih. Član uprave NLB Pierre van Keirsbilck je poudaril, da je cilj Skupine NLB od nekdaj bil in bo zadovoljevanje potreb naših strank, pa naj si bodo to osnovne bančne storitve ali pa svetovanje pri črpanju sredstev iz EU.

USTREZNOST, IZVEDLJIVOST, TRAJNOST

Mag. Luka Vesnaver, vodja oddelka ekonomskega instituta NLB, je izpostavil, da je bilo naše črpanje sredstev iz proračuna EU v preteklem letu slabo in da so se s podobnim problemom srečevale tudi ostale nove članice. Ključni problemi so po njegovem mnenju načrtovanje programov razdeljevanja, priprava projektov, sistem razdeljevanja sredstev, informiranje in financiranje projektov. Razvojni programi namreč morajo zato promovirati projekte, ki bodo izpolnjevali kriterij ustreznosti, izvedljivosti in trajnosti.



Ivan Drev,
Kmetijska zadruga
Šaleška dolina

»Že tretje leto se prijavljamo na sredstva iz EU skladov, tokrat smo se na kmetijske programe za pospeševanje trajnostnega razvoja, oddali smo 3 nove programe in vso potrebno dokumentacijo. Tudi na področju izobraževanja smo prijavili program, dvakrat sicer neuspešno, tretjič pa nam je uspelo. To je vsekakor dokaz, da ne gre obupati ob prvem ne. Dejstvo pa je, da ko se srečaš z veliko investicijo, potrebuješ pomoč banke, nam je NLB pomagala predvsem s financiranjem iz sredstev EIB.«

KLJUČ JE DOBER NACIONALNI PROGRAM

Gost iz Belgije Ulric Fayl von Hentaller je predstavil možnosti financiranja slovenskih projektov iz evropskih sredstev v naslednjem proračunskem obdobju. Poudaril je, da je glede obsega financiranja v obdobju 2007–2013 še vrsta odprtih vprašanj, saj se pogajanja o sredstvih, do katerih bodo upravičene posamezne članice EU, še odvijajo. Hentaller je še poudaril, da bo, ne glede na dogovorjen obseg strukturalnih sredstev po posameznih državah, ključ za dodeljevanje sredstev EU in financiranje kakovostnih projektov dobro strukturiran in učinkovit nacionalni program črpanja strukturalnih sredstev EU.

VEDETI, KOLIKO DENARJA JE POTREBNO V POSAMEZNIH OBDOBJIH

Mag. Jasmin Držanič, namestnica direktorja za ocenjevanje investicij in premoženja NLB, je opozorila, da priprava projekta za razpis za strukturalne sklade zahteva dolgoročno razmišljanje o tehničnih komponentah projekta, o njegovih prihodkovno - stroškovnih učinkih, o finančnih vidikih in o poročanju o izvedbi. Držaničeva je poudarila, da v kontekstu sofinanciranja z nepovratnimi sredstvi termin finančni vidiki ne pomeni samo to, koliko nepovratnih sredstev bo deležen projekt. Podjetje mora v sodelovanju z banko vedeti, koliko denarja potrebuje za nemoteno izvajanje projekta, kakšno bo zavarovanje za dolgoročne instrumente, kako bo s finančnimi instrumenti obvladovalo tveganja projekta, kako bo zagotavljala investicijske faze, preden bo dobilo refundiranje, in ali ima dovolj obratnih sredstev za redno delovanje med izvajanjem investicije. Nova Ljubljanska banka spremlja podjetje pri opredelitvi financiranja projekta, prav tako pa nudi informacije o razpisih, ki so primerni za podjetja glede na njihovo panogo in načrte.

DOPOLNILNO FINANCIRANJE

Damjana Lavrič iz Oddelka za odnose z razvitiimi trgi NLB je predstavila možnosti financiranja projektov iz kreditne linije Evropske investicijske banke. Iz sredstev EIB je mogoče črpati do 50 odstotkov vrednosti projekta, namenjena pa so financiranju investicijskih projektov samostojnih podjetnikov, malih, srednjih in velikih podjetij,

občin in lokalnih skupnosti. Trenutno sta na voljo dve ponudbi posojil, v začetku prihodnjega leta pa bo na voljo še ponudba za občine.

Z ZNANJEM DO DENARJA

To pa seveda ni bilo edino srečanje, saj je obveščanje strank potekalo vse leto s serijo regijskih delavnic in s sodelovanjem s podjetji pri projektih. Na regijskih delavnicah stranke seznanjamo z aktualnimi razpisi iz strukturalnih skladov, prav tako pa jim predstavimo tudi možnost nepovratnih sredstev, ki jih razpisujejo drugi generalni direktorati EU, in možnosti financiranja iz sredstev EBRD, EIB in EIF. NLB želi s tovrstnimi predavanji predstaviti finančna in pravna orodja, s katerimi lahko podjetja prijavijo na razpise take projekte, ki bodo na njih uspeli. Vtisi strank so po rezultatih ankete presegli njihova pričakovanja. To za organizatorje in izvajalce predstavlja pohvalo in izziv za pripravo tovrstnih srečanj tudi v bodoče.



Herman Remić,
Heri d. o. o.

»Če bomo želeli ostati konkurenčni npr. Daljnemu in Bližnjemu vzhodu, bomo morali hitro ukrepati, in to ukrepanje so investicije. Financiranje razvoja z lastnimi sredstvi ni več dovolj, predvsem ko je le-ta potrebno pridobiti v kratkem času. Pripombo imam tudi na pridobivanje sredstev iz EU, saj je dokumentacija izjemno zahtevna, in nihče kljub vloženemu trudu, delu in provizijam ne more zagotoviti, da želena sredstva tudi dobiš.«

WWW.NLBKUPINA.SI, WWW.NLBGROUP.SI

SKUPINA NLB, V KATERI JE 61 ČLANIC, JE POSLOVNA PRILOŽNOST ZA SLOVENSKO GOSPODARSTVO NA VSEH 16 TRGIH IN ŠIRŠE. TOČNE, PREGLEDNE, ENOSTAVNO DOSTOPNE INFORMACIJE O POSLOVNIH RAZSEŽNOSTIH IN PRILOŽNOSTIH SKUPINE NLB ŽELIMO PRIBLIŽATI VSEM ZAINTERESIRANIM IN JIH ZAGOTOVITI V VSAKEM TRENUTKU. NA VOLJO SO NA WWW.NLBKUPINA.SI IN WWW.NLBGROUP.SI.

Marija Petek,
Kabinet uprave NLB



Portal Skupine NLB smo zasnovali, da kar najhitreje popelje obiskovalce do strani posamezne članice, banke ali podjetja, kjer so na voljo podrobnejše informacije, tudi prodajno-promijske. Skupina NLB je namreč sodobna finančna skupina s široko paleto storitev, katerih kombinacija lahko izpolni pričakovanja najzahtevnejših.

Vsebinska zasnova spletnega portala Skupine NLB obsega informacije o Skupini NLB in njeni ponudbi ter predstavitev posameznih družb. Na voljo so podatki o profilu Skupine NLB, strategiji, na voljo so ključni finančni podatki in mejniki v razvoju NLB in Skupine NLB. Zagotovo je največja prednost portala iskalo po storitvah Skupine NLB. Skupina NLB ima 200 komercialnih storitev s svojimi izvedenkami, ki jih ponuja svojim strankam – fizičnim osebam, pravnim osebam in bankam ter drugim finančnim ustanovam. Izbira prave finančne storitve je lahko veliko krat prelomnica med uspešnim in neuspešnim poslom. Zato je po-

znavanje možnosti za najemanje denarja, opravljanje plačilnega prometa, vodenje terjatev, zavarovanje pred različnimi riziki ... ključno za uspešno izpeljavo posla. Portal Skupine NLB ponuja informacije o ponudbi na pregleden način in vas enostavno navede na naslove, kjer boste določene storitve tudi opravili in ali dobili poglobljene informacije in nasvet.

Na voljo je torej iskalo po vseh 200 storitvah in njihovih številnih izpeljankah, dodani so kratki in jasni opisi temeljnih lastnosti z naslovniki in spletnimi naslovi, kjer so na voljo podrobnejše informacije. Članice Skupine NLB in njihove storitve je torej mogoče poiskati v iskalu na naslovnici, prek zemljevida, v shemi Skupine NLB... Vse navedeno je na voljo tudi v angleškem jeziku.

Novinarjem in vsem, ki spremljajo novosti, je namenjeno novinarsko središče, kjer so zbrana sporočila za javnost o Skupini NLB. Na ogled je tudi aktualno letno poročilo z arhivom preteklih letnih poročil.

Da bi kar najbolje informirali naše stranke o dogajanjih na finančnih trgih, pripravljamo v NLB poročila s finančnih trgov, ki jih lahko najdete v poglavju publikacije/raziskave ali internetni strani NLB (www.nlb.si/analize). Spremljanje cen raznih finančnih instrumentov postaja vse pomembnejše, saj bo Slovenija s prevzemom evra postala del razvitega finančnega trga, kjer je velika ponudba raznovrstnih finančnih instrumentov. Poročila, ki jih pripravljamo v NLB, so namenjena raznim uporabnikom, od fizičnih oseb do podjetij, velikih, malih, storitvenih, produktivnih..., ki se srečujejo s finančnimi instrumenti pri svojem poslovanju.

Na portalu www.nlbkupina.si v poglavju publikacije/raziskave so na ogled:

- dnevno poročilo o dogajanjih na svetovnih finančnih trgih,
- tedensko poročilo o dogajanju na denarnem trgu Slovenije,
- mesečno poročilo o dogajanju na finančnih trgih držav Jugovzhodne Evrope.

PRIHAJA EVRO – NAŠ DENAR

1. JANUARJA 2007 BO DAN €, KO BO EVRO PREDVIDOMA NADOMESTIL TOLAR IN POSTAL – NAŠ DENAR. PRED NAMI JE TOREJ ŠE DOBRO LETO DNI PRIPRAV NA ČIM BOLJ GLADEK PREHOD NA NOVO VALUTO. UVEDBA EVRA JE ZAHTEVEN IN KOMPLEKSEN PROCES, KI BO VPLIVAL NA CELOTNO SLOVENSKO GOSPODARSTVO IN TUDI V BANKI PRAKTIČNO NI PODROČJA, KI BI GA ZAOBŠEL.

Skupina za
komuniciranje
v okviru
Projekta evro

Zato smo se v NLB lotili priprav že oktobra lani. Ustanovljena je bila posebna projektna skupina (Projekt evro), ki je zadolžena za izvedbo vseh dejavnosti, potrebnih za prilagoditev poslovnih procesov novi valuti.

Slovenija bo predvidoma prevzela evro 1. januarja 2007 in postala članica Evropske monetarne unije (EMU). »Predvidoma« zato, ker mora Slovenija pred prevzemom evra izpolniti vse konvergenčne kriterije. Eden od njih je tudi vsaj dveletno sodelovanje v mehanizmu deviznih tečajev ERM2 – ta kriterij pa bo izpolnjen junija 2006. Večino ostalih konvergenčnih kriterijev Slovenija že izpolnjuje (velikost javnofinančnega primanjkljaja in javnega dolga ter nizke dolgoročne obrestne mere), še vedno pa ima previsoko inflacijo.

ZA PROCES UVAJANJA EVRA JE ZNAČILNA VELIKA SOODVISNOST VSEH RAZLIČNIH AKTERJEV PREHODA NA NOVO VALUTO, NAJ BODO TO DRŽAVA/ REGULATORJI, DOBAVITELJI IT, DRUGE BANKE, PODJETJA ALI OSTALI UDELEŽENCI NA TRGU. ZATO BO TUDI TO POT DRŽALO, DA BO UVEDBA EVRA TOLIKO USPEŠNA, KOLIKOR BO USPEŠEN NAJŠIBKEJŠI ČLEN V »EVRO« VERIGI.

ČASOVNI NAČRT PREVZEMA NOVE VALUTE: EVRO BO PRIŠEL Z VELIKIM POKOM

Izpolnitvi maastrichtskih kriterijev sledi predstopno obdobje, ko bo določeno fiksno menjalno razmerje med evrom in tolarjem. Slovenija se je odločila, da bo prevzela evro po scenariju »velikega poka«. To pomeni, da bo evro uveden hkrati kot gotovina in knjižni denar, obdobje dvojnega obtoka pa bo kratko. Prevzem evra je tako predviden za 1. 1. 2007, dvojni obtok, ko bo mogoče gotovinsko poslovati v tolarjih in evrih, pa je omejen na 14 dni. S 15. januarjem 2007 bo tako poslovanje potekalo le še v evrih. Brezplačna menjava tolarjev v evre bo možna v bankah od 1. 1. 2007 do 1. 3. 2007, po tem datumu pa pri Banki Slovenije - in to brez časovne omejitve.

PРАВNA KONTINUITETA POGODB

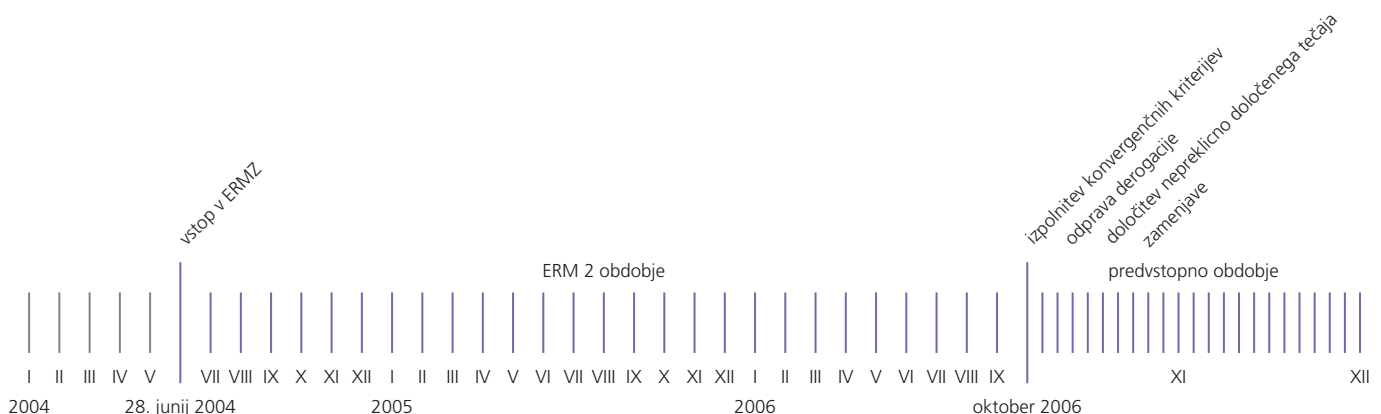
Eno od osnovnih načel prehoda na novo valuto je pravna kontinuiteta vseh pogodb, kar pomeni, da načeloma ne bo potrebno spreminjati obstoječih pogodbenih razmerij med bankami in strankami. Med temeljnimi načeli je tudi prehod z nacionalne referenčne obrestne mere denarnega trga SITIBOR na EURIBOR - evro medbančno ponujeno obrestno mero v pogodbah z variabilno obrestno mero. Celoten pravni okvir za uvedbo nove valute bo prinesel krovni zakon o uvedbi evra, ki ga je Banka Slovenije že pripravila, ni pa še sprejet. Podal bo splošne usmeritve in dopolnjeval pravne vire EU, BS pa bo dodatno izdala različna priporočila oz. navodila za posamezna področja prilagoditve na evro.

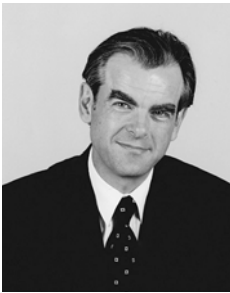
DVOJNO OZNAČEVANJE CEN S 1. MARCEM 2006

Zakon o dvojnem označevanju cen predvideva, da se bodo cene blaga in storitev, tudi bančna tarifa, od 1. marca dalje navajale v tolarjih in evrih. Obdobje bo trajalo še šest mesecev po uvedbi evra, tj. do konca junija 2007. Da bi bila verjetnost zvišanja inflacije ob prehodu na evro čim manjša, se je Slovenija glede na izkušnje drugih evropskih držav odločila za sorazmerno dolgo obdobje dvojnega prikazovanja cen. Na ta način bodo potrošniki imeli več časa za miselni preskok, ki ga terja uvedba evra kot nacionalne valute. Skladno z zakonom se prvo obdobje, tj. informativno dvojno označevanja cen, prične že 1. marca 2006 in se zaključi z dnevom določitve fiksnega tečaja. Ves ta čas se bo za preračunavanje valut uporabljal centralni paritetni tečaj, ta pa ni fiksen. Prav spremenljivost tečaja v tem obdobju zna povzročiti težave. Tako se bo lahko zgodilo, da bo cena določenega blaga v tolarjih enaka, zaradi razlike v tečaju pa bo treba enkrat zanj odšteti par centov več oz. manj.

NLB: POTREBNIH BO VEČ KOT 200 IT PRILAGODITEV

Priprav na prehod evra smo se v NLB lotili sistematično in organizirano, saj so v projekt vključeni vsi poslovni in zaledni deli banke, eno ključnih vlog pa bo imela bančna informacijska tehnologija. Obseg in globino projekta Evro zgovorno kaže podatek, da bo potrebnih več kot 200 pri-





Savo Dinjaški,
direktor
projekta evro

»Priprave na evro predstavljajo organizacijsko zelo zahteven projekt, saj bodo potrebne prilagoditve v celotnem informacijskem sistemu banke ter pri večini poslovnih procesov. Logistični izziv bo tudi prehod na gotovinskem področju. Priprave v NLB potekajo sistematično in v skladu z načrti, računamo pa seveda tudi na pripravljenost regulatornega okolja, zunanjih dobaviteljev IT programske opreme in ostalih udeležencev v poslovnem okolju. Partnerstvo in sodelovanje med vsemi bo ključnega pomena za uspeh projekta na nacionalni ravni.«

lagoditev IT-aplikacij, ki so za nameček povezane v zahteven, soodvisen sistem. Razen tega nas čaka še več sto sprememb na vseh drugih področjih - od poslovnega, pravnega, logističnega do komunikacijskega.

Posebno pozornost bomo v NLB namenili testiranju IT, saj bo potekalo večino leta 2006. Priprave na prevzem evra v NLB ves čas budno spremlja nadzorna skupina, uprava in notranja revizija banke, pa tudi zunanji revizor in Banka Slovenije.

V PROJEKT VKLJUČENE TUDI ČLANICE SKUPINE NLB

Glede na načelo usklajenega delovanja Skupine NLB so k sodelovanju pri projektu evro povabljeni tudi njene članice. Te bodo kot samostojne pravne osebe sicer dolžne poskrbeti za lastno prilagoditev poslovanja, vendar jim bodo pri tem na voljo pomoč, znanje in izkušnje matične banke. Zavedamo se, da je za uspešnost projekta evro v celoti ključen tudi uspešen prehod na evro vsake posamezne članice.

USPEH PRIPRAV V VELIKI MERI ODVIŠEN OD ZUNANJIH DEJAVNIKOV

Uspeh priprav na prevzem evra je v veliki meri odvisen od spleta številnih, od banke neodvisnih, zunanjih dejavnikov. Velikega pomena je pravočasen sprejem vseh potrebnih predpisov, tako da že zasnovanih in pripravljenih rešitev ne bo potrebno naknadno dopolnjevati in popravljati, pri čemer bi zmanjkovalo časa za testiranje. Zato NLB zelo intenzivno sodeluje z BS pri reševanju še odprtih vprašanj. Po-

membna bo tudi pravočasna dobava na evro prilagojene programske opreme od zunanjih dobaviteljev IT, pri čemer so določena zagotovila že dana. Ključna za gladek prehod na evro, ki ga bodo kot takega ocenile tudi naše stranke, je nenazadnje pripravljenost na evro vseh ostalih subjektov od udeležencev kapitalnega trga do drugih bank in ostalih akterjev v plačilnem sistemu. Ob vsem naštetem pa na nacionalnem nivoju poteka še niz vzporednih projektov (MRSP, Target, nova davčna zakonodaja itd.), za katere bo potrebno poskrbeti v prihajajočem letu.

KAJ NAS ŠE ČAKA

Obsežne prilagoditve bodo potrebne na bankomatih in POS-terminalih. Spremeniti bo potrebno tudi obrazce plačilnega prometa, tj. bančni plačilni nalog, posebno položnico in posebno nakaznico. Z oblikovanjem enotnega evropskega plačilnega prostora bo na obrazcih plačilnega prometa potrebno spremeniti tudi nekatere podatke, povezane s številko računa (IBAN, BIC). ZBS bo skladno s temi spremembami do konca letošnjega leta oblikovala osnutke obrazcev in standarde s pripadajočo tehnično dokumentacijo. Ker stari obrazci po 1. 1. 2007 ne bodo več uporabni, jih je v letu 2006 potrebno čim bolj racionalno naročiti, da ne bi prišlo do nepotrebnih zalog in s tem povezanih odvečnih stroškov.

Podrobni urniki plačilnega prometa in sprejema plačilnih nalogov ter poslovni čas poslovalnic so v zadnji fazi usklajevanja na nivoju ZBS kot tudi način oskrbe z gotovino in celovit

prehod na evro v plačilnem prometu. Takoj ko bodo ta in ostale konkretne vsebine prehoda dokončno usklajene, dogovorjene in potrjene v ZBS, bo o njih obveščena tudi javnost.

KLJUČNA DOBRA OBVEŠČENOST

Prebivalce Slovenije bo o uvedbi skupne evropske denarne valute obveščal Urad vlade za informiranje skupaj z Banko Slovenije. Pomembno vlogo pri obveščanju pravnih oseb in zasebnikov bosta imeli GZS in Obrtna zbornica, o datumih, dogodkih in aktivnostih, vezanih na evro in skupnih za vse poslovne banke, pa Združenje bank.

Ključna točka za informiranje o spremembah v poslovanju NLB zaradi evra bo poslovni del banke: za občana bančnik v poslovalnici, za podjetnika oz. podjetja pa njihov poslovni skrbnik. Stranke bomo obveščali po vseh obstoječih komunikacijskih poteh (izpiski, spletni portal, direktna pošta, globalna obvestila v Prokliku NLB in Kliku NLB, promocijski material). V poslovalnicah bomo postavili posebne €-Info točke, občanom bo na voljo posebna €-publikacija, za pravne osebe pa bomo pripravili posebno izdajo €-Kažipota. Cilj vseh komunikacijskih aktivnosti je, da naše stranke pravočasno dobijo informacije, ki jih potrebujejo za nemoteno poslovanje oz. priprave na prevzem evra. Zavedamo se, da bodo priprave in sam prehod na evro uspešni le, če se bomo nanj pripravljali skupaj z vami - našimi strankami. Partnerstvo in sodelovanje bosta ključna za uspeh.



Za smele zamisli in prave poteze



Ugodni krediti za podjetne iz sredstev EIB

Imate odlične zamisli, vizijo razvoja in dobro ekipo, a vam primanjkuje sredstev za uresničitev načrtov. Nič hudega, tu nastopimo mi. S široko ponudbo storitev financiranja bomo zagotovili, da boste naredili pravo potezo.

Posebej priporočamo **ponudbo kreditov iz sredstev Evropske investicijske banke (EIB)**, ki so ena ugodnejših ponudb na slovenskem bančnem trgu. Namenjeni so:

- **malim in srednjim podjetjem**, ki imajo največ 75 milijonov evrov osnovnih sredstev in zaposlujejo do 500 ljudi,
- **mikro podjetjem**, katerih skupna sredstva ne presegajo 27 milijonov evrov oziroma letni prihodki ne presegajo 40 milijonov evrov in imajo manj kot 250 zaposlenih.

Glavne prednosti EIB kreditov so:

- ugodna obrestna mera
- možnost izredno dolgih ročnosti (do 12 ali celo do 15 let)
- izbira med spremenljivo in nespremenljivo obrestno mero
- možnost odloga odplačila glavnice do 5 let

Vaš finančni paket lahko poleg sredstev EIB dopolnimo še z različnimi oblikami dolgoročnih tolarskih in deviznih kreditov, dolgoročnimi mikrokrediti, sredstvi iz sklada tveganega kapitala in storitvami LB Leasinga.

Vabimo vas, da se oglasite v naših poslovalnicah, kjer vam bodo poslovni skrbniki strokovno svetovali in vam pomagali izbrati najugodnejšo obliko financiranja vaše investicije.

www.nlb.si



ljubljska banka

Nova Ljubljanska banka d.d., Ljubljana