Poslovanje Skupine NLB z velikimi gospodarskimi družbami

Ponujamo dodano vrednost

Matej Narat,

član uprave NLB

Na področju poslovanja z večjimi podjetji pripravljamo v letošnjem letu kar nekaj novosti. Vse za nadaljevanje rasti, dobre rezultate in okrepitev pozicije skupine NLB v Sloveniji in na ostalih trgih.

V preteklem obdobju smo prilagodili organizacijo tako, da bomo zastavljene cilje lažje zasledovali.

En del koordinacije poslovnih aktivnost skrbi za usmerjanje in pospeševanje poslovanja regionalnih centrov in Skupine NLB, poslanstvo drugega pa je bolj usmerjeno k centrali v Ljubljani in največjim podjetjem.

Že dobri dve leti sta minili, kar smo poslovno mrežo NLB razdelili na dva dela (en del servisira prebivalstvo, mala in del srednjih podjetij, drug del pa večja podjetja).

Primerljiva kakovost storitev

V tem času se je koncept delitve že lepo prijel. Skrbniki večjih imajo manj podjetij v svojem portfelju, zato pa so usposobljeni zanje opraviti tudi bolj zahtevne storitve. Zdaj pa je že napočil čas, ko lahko te storitve nadgradimo. Skupina NLB šteje triinpetdeset članic v šestnajstih državah. Prednosti delovanja Skupine NLB se bodo lahko v polni meri izkoristile le, če bo zagotovljena konsistentnost in primerljivost kakovosti storitev in produktov za vse naše stranke ne glede na območje, kjer sodelujejo s Skupino NLB.

V ta namen smo k tej problematiki pristopili bolj sistematično. In sicer z oblikovanjem koordinacijskih teles po posameznih poslovnih linijah. Vsi odgovorni za segment naših strank - velikih podjetij (iz vseh 16 držav) smo vključeni na srečanjih. Na teh poteka redna izmenjava informacij o poslovnih aktivnostih in priložnostih, večjih projektih v pripravi, poenotenju dobrih poslovnih praks, predstavitve novih produktov in storitev in vrsta drugih pogovorov in debat, ki nam širi poznavanje mreže Skupine NLB, naših strank, trga in portfelja storitev. Enako se dogaja tudi na segmentu ponudbe za prebivalstvo, zakladništva itd.

Prepričani smo, da bodo prizadevanja v tej smeri le še okrepila sodelovanje med sedanjimi in perspektivnimi strankami Skupine NLB.

Kaj pa pričakujemo od letošnjega leta

Veliko vsega. Trd boj za vsako stranko, zelo konkurenčne ponudbe drugih ponudnikov bančnih storitev na slovenskem trgu, še trše zahteve naših strank glede cen storitev in še bi lahko naštevali.

Vendar pa v isti sapi sploh ne dvomim, da bomo v NLB in v skupini NLB kos vsem zahtevam trga. Na področju poslovanja z večjimi podjetji načrtujemo ohranitev tržnega deleža v Republiki Sloveniji in povečanje le-tega na ostalih trgih. To bomo dosegli s ponujanjem vrste novih produktov in storitev. Samo za primer naj omenim segment podjetniških financ (Corporate finance). Lani praktično ni bilo večjega posla s tega področja, kjer ne bi glavne vloge odigrala naša banka in članice skupine NLB. Pa najsi govorimo o storitvah svetovanja pri prevzemnih aktivnostih, izdajah vrednostnih papirjev, organizaciji in vodenju sindiciranih posojil in še mnogo drugega.

Partnerji v razvoju

Zavestna odločitev, da odigramo glavno vlogo na vseh segmentih bančnega poslovanja, je prinesla rezultate. S tem želimo letos nadaljevati. Poglobiti želimo trg s storitvami, ki niso bilančne kategorije in praviloma ne 'kurijo' kapitala. Ta proces je počasen. Zavedamo pa se, da je nujen. Tudi cene, ki so jih za te storitve pripravljeni plačati uporabniki, so zaenkrat še precej nižje kot v državah z daljšo bančno tradicijo. Vendar je potrebno vztrajati in dokazati, da ne iščemo samo neobrestnih prihodkov, ampak da zanje precej ponujamo. Novi igralci na trgu iščejo svojo priložnost in obstoj predvsem s ponujanjem klasičnih bančnih poslov (posojilo, depozit, garancija, plačilni promet …) po cenah, ki na dolgi rok niso vzdržne. Cenovno se bomo seveda še naprej prilagajali, vendar pa je potrebno te storitve nadgraditi. Strankam znamo in zmoremo ponuditi produkte, ki bodo imeli dodano vrednost, storitve, ki jim bodo omogočale, da bodo še uspešnejši v svoji industriji.

Hvala za dosedanje poslovanje in zaupajte nam še vnaprej!

***Matej Narat**, član uprave NLB*